



Die RIB-Gruppe mit über 700 Mitarbeitern weltweit ist ein vielfältiges, dynamisch wachsendes Unternehmen mit starker internationaler Ausrichtung. Mit über 100.000 Kunden in den Regionen EMEA, Nordamerika und APAC ist RIB Marktführer für BIM-5D-Softwarelösungen. Seit 2011 wird das Unternehmen im Prime Standard der Frankfurter Wertpapierbörse geführt.

Zur Unterstützung unseres Teams am Standort **Hungen** suchen wir

Mitarbeiter (m/w) Telesales in Voll- und Teilzeit

Ihre Aufgaben:

- Telefonische Akquise und Erstkontaktaufnahme neuer Kunden
- Hochwertige potenzielle Kunden aus gegebenen Listen und Marktforschungen zu identifizieren
- Unsere Produkte und Dienstleistungen bedarfsgerecht am Telefon vorzustellen
- Die Besprechung für Business Development Director zu arrangieren
- Die Wünsche und Bedürfnisse der Kunden verstehen sowie Hilfe und Informationen bieten
- Durchführung der Kundendatenbank-Tracking-Aktivitäten

Ihr Profil:

- Ein hohes Maß an Kommunikationsstärke, Berufserfahrung im Telesales von Vorteil
- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, Bachelor-Abschluss von Vorteil
- IT oder Bau verbundene Hintergrundkenntnisse von Vorteil
- Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Kenntnisse im Umgang mit Windows, MS Office, Skype und Internet Explorer
- Flexibilität und gutes Zeitmanagement
- Konflikt- und Kritikkompetenz
- Vertriebskompetenz in Präsentation, Aufbau von guten Beziehungen und Prospektiv

Wir bieten:

- Ein attraktives Kundenumfeld und ein leistungsorientiertes Vergütungsmodell
- Attraktive Standorte in Europa, Asien, dem Nahen Osten und Amerika
- Finanziell solide Unternehmensgruppe mit zweistelligen Wachstumsraten
- Faire Arbeitszeiten sowie fundierte Einarbeitung und ein sympathisches Arbeitsumfeld

Be a part of RIB, let's keep running together!

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin per E-Mail an christine.lin@ribitwo.com